

El Secreto de Jimmy...



El Secreto del Exito de Jimmy

1. Auto Envío
 2. El Poder de Consultores
-
1. Mientras más tiempo lleves utilizando los productos, mejores serán los resultados que tendrás. A nuestro cuerpo le toma alrededor de un año sustituir la mayoría de sus células, y se cree que le toma siete años a todo el cuerpo. Entonces, hace sentido el que nosotros DEBEMOS comprometernos con nosotros mismos y cada Asociado consigo mismo a utilizar los productos por al menos UN AÑO. Recuerda, mientras por más tiempo utilices los productos, mayor será la oportunidad de lograr resultados por largo tiempo.
 2. Auto Envío es la pega que mantiene a tu organización junta. El Auto Envío es lo que va a crear tu salud financiera por largo tiempo de la misma manera que el usar los productos consistentemente nos podría dar increíbles resultados a largo plazo. Líderes que están serios en el negocio manejan esto bien fuertemente.

Ahora vamos al segundo concepto que ha hecho a Jimmy y a otros millonarios convertirse en “Máquinas de Desarrollar Consultores”:

Este es uno de los conceptos más simples en nuestro plan de pago. Será repetido al final de este documento, porque es parte de nuestro sistema de desarrollar la oportunidad de negocio. ¡La repetición es la madre de todas las destrezas!

En nuestro plan de pago, para ganar ingreso residual tu meta es convertirte en Consultor Activo, en otras palabras, estar activo con 100 BV y tener a dos personas personalmente inscritas por ti, una a cada lado que haga lo mismo cada mes.

Cuando te enfocas en ayudar a llevar a los nuevos Socios a la posición de Consultores LO ANTES POSIBLE (antes de 30 días), eventualmente tú te vas a convertir en Ejecutivo, pero tu meta es estar ganando \$\$ Dinero \$\$ y apoyar a tus personas a llegar ahí también, RÁPIDO.

Jimmy nos enseñó esto, este es un concepto muy simple.

La pregunta es: ¿Puedes tú ayudar a tus personas a convertirse en Consultores en su primer mes y enseñarles a ellos a hacer lo mismo, y que los otros también hagan lo mismo, etc.?

¿Qué piensas tú que le puede pasar a tu negocio?

¿Piensas tú que es posible?

Permíteme decirte qué PODRÍA suceder. ¡¡¡Tú podrías llegar a tener sobre 8,000 personas en 12 meses!!!

Tú podrías estar diciendo, ¿de dónde salieron esas 8,000 personas? ¿Sólo de personas que se siguieron convirtiendo en Consultores?...¡YEEEEES! Déjame mostrarte el potencial:

Mes # de Socios

12

24

38

416

532

664

7128

8256

9.....512

10.....1024

11.....2048

12.....4096

Total 8,000 +

¡Tremendos números! Esto es posible, recuerda, esto puede suceder. El potencial está ahí, **SI** ésta, es una de tus metas. ¡Qué tal si es sólo la mitad, o sea 4,000 personas, o otra vez la mitad o sea 2,000, o tal vez la mitad 1,000 personas!

De hecho, al inscribir nuevos socios y apoyarlos a convertirse en Consultores, eventualmente, tú vas a alcanzar el nivel de Ejecutivo, y luego las Estrellas Doradas....¡WOW!

Lo que te mencioné arriba son sólo ejemplos, no son garantías de nada, eso sí, ¡tú sí puedes ver el potencial, mientras más trabajes el sistema, más serán tus oportunidades de hacer ver esos números!

Una vez más, los dos secretos de Jimmy son: Auto Envío y ayudar a las personas a lograr el nivel de Consultores LO ANTES POSIBLE, ¡Simple!

¿ESTÁ USTED SIGUIENDO EL SISTEMA DE GANADORES?

Pasos para seguir el Sistema del Éxito

1. Asumo que ya ha llenado “El Lanzamiento de Negocio y la Entrevista al Nuevo Asociado”
2. Que ya tiene su lista de 10 nombres, mínimo 10 por semana.
3. Dar la Presentación
4. Seguimiento – Entregar Sobres de Seguimiento y/o Muestra de Producto
5. Pregunta
 - ¿Qué fue lo más que te gustó?
 - ¿Quieres comenzar rápido o más rápido?

¡Es así de Simple!

CORTA ENTREVISTA A JIMMY

Pregunta: ¿Cuál es la pregunta que siempre le hace a las personas?

Respuesta: ¿Conoces a alguien que tenga experiencia en Red de Mercadeo?

Pregunta: ¿Qué te motivó a hacer este negocio?

Respuesta: Lo que me motivó fue el ingreso residual. Lo haces bien una vez, y recibes dinero por el resto de tu vida.

Pregunta: ¿Qué pensaste el primer día que comenzaste a hacer este negocio?

Respuesta: Desde el primer día que empecé sabía que lo iba a lograr. Sabía que iba a tener éxito. Que primero que nada, era imposible fracasar en mi mente. Es un negocio muy simple. La única manera que vas a fracasar es si te “rajas”. Porque para mi, renunciar, nunca es una opción.

Pregunta: ¿Cuál es el ingrediente #1 para tu éxito?

Respuesta: #1 Auto Envío
#1 Duplicación
#1 Pasión
#1 Persistencia
#1 Determinación
1 Nunca Rendirse, Nunca Quitarse, Nunca Renunciar

Para presentar la Oportunidad por teléfono:

Hay un mensaje de voz esperando por ti (Español) 1-800-265-8196

Hay un mensaje de voz esperando por ti (Inglés) 1-800-473-0747

Utiliza como guía principal para desarrollar tu negocio profesionalmente, el libro:
Las 9 Leyes Esenciales para la Libertad Financiera en Red de Mercadeo.